



WAPDP



CLUSTER COP - go AFRICA

Szanowni Państwo

Jest nam niezmiernie miło poinformować o utworzeniu naszego siostrzanego klastra w Afryce Zachodniej.

To pierwszy taki przypadek w historii polskich klastrów gdy nasz potencjał oraz propozycje współdziałania znajdują wyraz w utworzeniu własnej zagranicznej organizacji biznesowej. Nasz siostrzany klaster w Afryce jest pierwszym z regionalnych klastrów działających w ramach West Africa - Poland Development Partnership.

Afryka to ogromny rynek stosunkowo słabo eksplorowany przez polskie przedsiębiorstwa jednak dysponując nieograniczonymi możliwościami.

Grupa Inicjatywna, oprócz Klastra COP, obejmuje stowarzyszony z nami Uniwersytet Św. Dominika Afryki Zachodniej oraz grupę kilkunastu firm i przedsiębiorców z krajów Afryki Zachodniej.

Cele działalności:

- Utworzenie grupy podmiotów afrykańskich i polskich działających w branży handlu na linii Polska-Afryka Zachodnia
- Połączenie i wykorzystanie potencjału osób i przedsiębiorstw, uniwersytetów oraz innych jednostek i organizacji tworzących Grupę COP w Afryce, celem prowadzenia wspólnych projektów, w szczególności o charakterze produkcyjnym i dydaktycznym służącym rozwijaniu rynków zbytu dla wspomagania rozwoju podmiotów Grupy COP.
- Kojarzenie partnerów handlowych dla podmiotów oferujących swoje produkty w ramach Grupy COP, nadzór nad logistyczną sferą realizacji zamówień
- Konsolidacja oferty usługowej i handlowej w ramach ubiegania się o kontrakty przewyższające wielkością potencjał realizacyjny pojedynczych członków klastra.
- Wspieranie przedsiębiorczości i innowacyjności na obszarze działania siostrzanego klastra COP w Afryce Zachodniej
- Utworzenie ośrodka consultingowego oraz hubu biznesowego skierowanego na działalność handlową i magazynową, proponujących stabilne, bezpieczne i korzystne warunki zawierania transakcji biznesowych przygotowywanych w Grupie COP.
- Wymiana wiedzy i ofert współpracy regionalnego biznesu w różnych branżach w tym: maszynowej, metalowej, rolniczej i innych
- Organizacja cyklicznych przedsięwzięć promujących możliwości biznesowe, regionalne specjalności oraz lokalnych przedsiębiorców celem nawiązania kontaktów biznesowych, podjęcia wspólnych przedsięwzięć kooperacyjnych
- Współpraca międzyuczelniana
- Promocja polskiej kultury w Afryce Zachodniej i afrykańskiej kultury w Polsce

Afryka Zachodnia WAPDP

Zakres współpracy handlowej Polska - Afryka Zachodnia:



Z Polski:

- produkty spożywcze
- materiały i maszyny budowlane
- środki czystości
- urządzenia i technologie produkcji spożywczej
- maszyny rolnicze
- technologie upraw, nawozy, bioaktywatory
- technologie ITC,
- urządzenia i technologie OZE (fotowoltaika, biogazownie, hydroenergetyka)
- wyroby przemysłu lekkiego: buty, odzież
- wyroby hutnicze

Z Afryki Zachodniej:

- bawełna
- sezam
- pomidory
- mango
- masło Karite
- orzeszki ziemne
- orzechy nerkowca



Polska stal



Szanowni Państwo,

Od naszego przedstawicielstwa w Miami pojawiła się propozycja obsługi wprowadzania na rynek amerykański polskich firm działających w branży stalowej oraz konkretnych zamówień.

Jeżeli wśród naszych członków są firmy zajmujące się dostawami stali oraz konstrukcji, zdecydowane na dalszą ekspansję międzynarodową i "postawienie swojej stopy" na ziemi amerykańskiej, zapraszamy do współpracy. Oferujemy bezpieczne lądowanie...

Steel Demand



Prześlij swoją ofertę!



**Radosnych Świąt Wielkanocnych,
życzy Zarząd Kłastera COP**



Zapanuj nad walutami...



Kursy walut – jak nad nimi zapanować.

W Białymstoku powstała nowatorska aplikacja dla przedsiębiorców

Każdy, kto sprzedaje bądź kupuje towar za granicą i rozlicza się w obcych walutach, spotkał się z problemem, jakim jest wpływ zmian kursów walut na zysk osiągnięty przez firmę.

Innowacyjne rozwiązanie problemu, jakiego nie było do tej pory na polskim rynku, znalazła białostocka firma ExChord S.A. założona przez Roberta Tarantowicza. Jest to aplikacja, dzięki której kwestie kursów i wymiany walut można mieć pod pełną kontrolą, a co za tym idzie – panować nad sprzedażą lub zakupem obcej waluty tak, by osiągnąć dodatkowy zysk bądź też przewidzieć, że zostanie poniesiona strata. Z rozwiązania tego będą mogły korzystać przedsiębiorstwa w Polsce i na całym świecie.

ExChord, powstał w formie spółki akcyjnej blisko półtora roku temu, a jej założyciel, prowadzi z sukcesem od 2013 roku firmę Honya Europe. To właśnie ona została swoistym poligonem doświadczalnym do testowania pomysłu.

Honya Europe ściśle współpracuje z chińskim przedsiębiorcą. W działalności firmy występuje duże skomplikowanie walutowe. Chiński przedsiębiorca ponosi koszty w juanach, a faktury wystawia w różnych walutach: albo w juanach, albo w dolarach, a innym razem w euro. Honya Europe swoim klientom wystawia faktury również w różnych walutach. Żeby nad tym zapanować, należało uporządkować te procesy. I tak właśnie powstała aplikacja.

Aplikacja ExChord jest rozwiązaniem na problem jakim jest wpływ zmiany kursów walut na zysk osiągnięty w przedsiębiorstwie. Każdy eksporter, który prowadzi sprzedaż np. w euro lub dolarach, a ponosi koszty w złotówkach, ma w swojej firmie zjawisko, które nazywa się ryzykiem walutowym.

Aplikacja ExChord „wpina” się w firmę, w efekcie czego przedsiębiorca wie, ile dziś powinien waluty sprzedać bądź kupić i jak jego założenia budżetowe mają się do bieżącego kursu.

W tej chwili na liście jest 40 użytkowników i kolejnych tylu chętnych „w kolejce” do skorzystania z aplikacji. Produkt zadebiutował w połowie listopada 2018 r. Do końca 2019 chcemy pozyskać tysiąc użytkowników, a w kolejnych latach podwoić lub nawet potroić stawkę. W Polsce do grona firm wymieniających waluty i mających problemy walutowe należy ok. 50 tysięcy podmiotów.

Robert Tarantowicz założył ExChord wiedząc, że podobnego rozwiązania nie ma rynku, a do współpracy zaprosił zespół z międzynarodowym doświadczeniem, którego kompetencje zapewnią sprawne funkcjonowanie.

www.ExChord.com

Czytaj więcej...